

Analyse - Bewertung - Beratung - Umsetzung

Die Bedeutung von leistungsfähigem Versicherungsschutz ohne Hintertürchen und Fußangeln steigt ständig. Der Verbraucher hofft auf den entsprechenden Versicherungsschutz, der Vermittler haftet bei der Bewertung und Auswahl in einer nahezu unüberschaubaren Komplexität der Vertragswerke. Nur Spezialisierung und jahrelange Erfahrung werden den Anforderungen und Erwartungen allein gerecht.

Fachgebiete:

- Private Krankenversicherung/Tagegeld
- Der Absicherung gegen den Verlust der Arbeitskraft
- Der Pflegezusatzversicherung

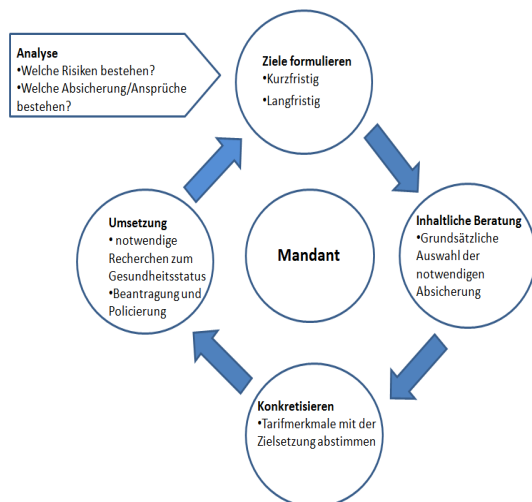
Arbeitsweise

Die **Analyse** beginnt mit der Bestandsaufnahme vorhandener Absicherungen und des derzeitigen Versicherungsschutzes.

Die fachliche **Bewertung** basiert auf einer qualitativen Analyse bestehender Absicherungen, insbesondere auf deren Rechtsklarheit und Bedeutung im Leistungsfall.

Die **Beratung** übersetzt abstrakte Begriffe der Vertragstexte in reale Leistungsbeispiele aus der Praxis. Worauf ist zu achten? Wie wird sich der

Bedarf zukünftig entwickeln? Was wird Morgen gebraucht werden?



Die Art der **Umsetzung** ist vielseitig:

- Wir bieten die Onlineberatung, die es uns ermöglicht, überregional tätig sein zu können. Auch sind alle Informationen, die gebraucht werden könnten; sind sofort griffbereit.
- Kompetente Begleitung in der Antragstellung (Bsp.: Recherche Gesundheitsdaten)
- Wir bieten neben der Endkundenberatung die fachliche Unterstützung für Kollegen, die für ihre Kunden diese hochwertige Dienstleistung anbieten möchten, sich aber in anderen Bereichen spezialisierten. Dazu gehört auch die Analyse des Bestands.
- Wir bieten zudem Vorträge/Workshops für Maklerbetreuer und/oder Vermittler, auch bei der Umsetzung von Kunden- oder Mitarbeiterveranstaltungen.
- Fachliche Unterstützung bei der Enthftung von Beständen / Bestandsverwaltung

Insbesondere auch bei der Vorbereitung, gemeint ist die Recherche der Gesundheitsdaten und deren Einsetzung im Gespräch mit dem Anbieter zeigt sich die jahrelange Erfahrung und die medizinische Kompetenz, die immer wieder im Sinne des Erfolges den Kunden entscheidet.

Erste Informationen zur Komplexität dieser Themenkreise finden Sie auf meiner Homepage, insbesondere im Downloadcenter. Neben den themenbezogenen Leitfäden finden Sie auch Formschriften und Fragebögen, die dabei helfen sollen, eine Beratung vorzubereiten- Ihre persönliche Beratung.

So individuell unsere Beratung ausgerichtet ist, so individuell bitten wir Sie auch, die Angebote zu verstehen, die Sie unter „[wir bieten](#)“ finden.

Ich freue mich auf ein unverbindliches Erstgespräch, Ihre Ziel und Wünsche erfahren zu können.

Frank Dietrich Fachmakler

Große Weinmeisterstraße 63 F
14469 Potsdam

P: 033237 85027
F:033237 85029

fd@frank-dietrich-fachmakler.de
www.frank-dietrich-fachmakler.de